



가구 수출컨소시엄 사업설명 및 시장진출계획

1 수출컨소시엄 사업 안내

수출컨소시엄 사업이란?

해외 시장 개척과 판로 거점 확보를 위한 중소 중견 해외진출사업으로 **중소기업 간 컨소시엄을 구성**, 현지 마케팅 전문기업 및 해외민간네트워크 등을 활용하여 수출 구조 고도화 계획을 수립하고, **공동으로 사전 준비, 현지 활동, 사후관리 등 단계별 공동 해외 시장 개척 활동**

>> **전문단체(대한가구협동조합연합회)를 통한 공동 컨소시엄을 통하여 단독 수출업체 시장 개척의 어려움을 해소하기 위한 국비지원 해외 수출 마케팅**

사업구성단계

[1단계] 사전시장조사

잠재 바이어 발굴
시장조사보고서 발간
사전 파견 시장 조사

[2단계] 수출상담회

현지 수출 상담회
바이어 방문 상담

[3단계] 바이어 초청

바이어 방한 초청
국내업체 공장 방문

2 수출컨소시엄 사업 안내

주요일정

- 파견기간 : 5박 7일 간
- 파견지역 : 2개국 2지역 또는 1개국 2지역

1일차	2일차	3일차	4일차	5일차	6일차	7일차
출국	수출 상담회	바이어 방문미팅	이동	수출 상담회	바이어 방문미팅	귀국

주요프로그램

수출상담회

가구단지 &
쇼룸 시찰

방문미팅 &
프레젠테이션

1

수출컨소시엄 사업 안내

주요목표 및 중점사항

“진성바이어 리스트” 구축, 검증 및 관리

- 바이어 DB 대상 최소3회~다수의 참가업체 간 피드백을 통한 구축
- 사전시장조사 및 바이어 사무실 직접 방문을 통한 바이어 신뢰도 향상
- 진성바이어 리스트 별도 관리를 통한 지속적인 거래 네트워크 유지

“실수요자” 매칭 극대화 & “비 매칭” 0(제로) 달성

- 참가업체 제품 숙지 및 바이어 세부 니즈 파악을 통한 매칭률 제고
- 연합회 자체 사업 진행을 통한 보다 품목에 전문성 있는 매칭 진행

참가업체가 희망하는 실질적인 시장자료 확보

- 사전시장조사 전, 참가업체별 희망하는 시장 조사 정보 문의를 통한
- 실질적으로 업체가 필요한 자료 확보에 주력
- 실제 수입 바이어 상세 인터뷰를 통한 현장감 있는 시장 정보 제공

1

수출컨소시엄 사업 안내

연합회 컨소시엄만의 특징

바이어 정기 뉴스레터 발송 & 관리

- 수출컨소시엄 사업 이후, 유력 바이어 중심 DB구축 & 별도 관리
- 정기 뉴스레터 및 분기별 제품 구매 수요 조사 등을 통해, 지속적인
- 수출/입 지원 사업 진행

동일 바이어 최대 4회 미팅 기회 제공

- (1차) 현지상담회 (2차) 현지시찰 (3차) 수출상담회 (4차) 공장방문
* 바이어 공장방문 시, 참가업체 자율적 프레젠테이션 & 공정 시연 가능

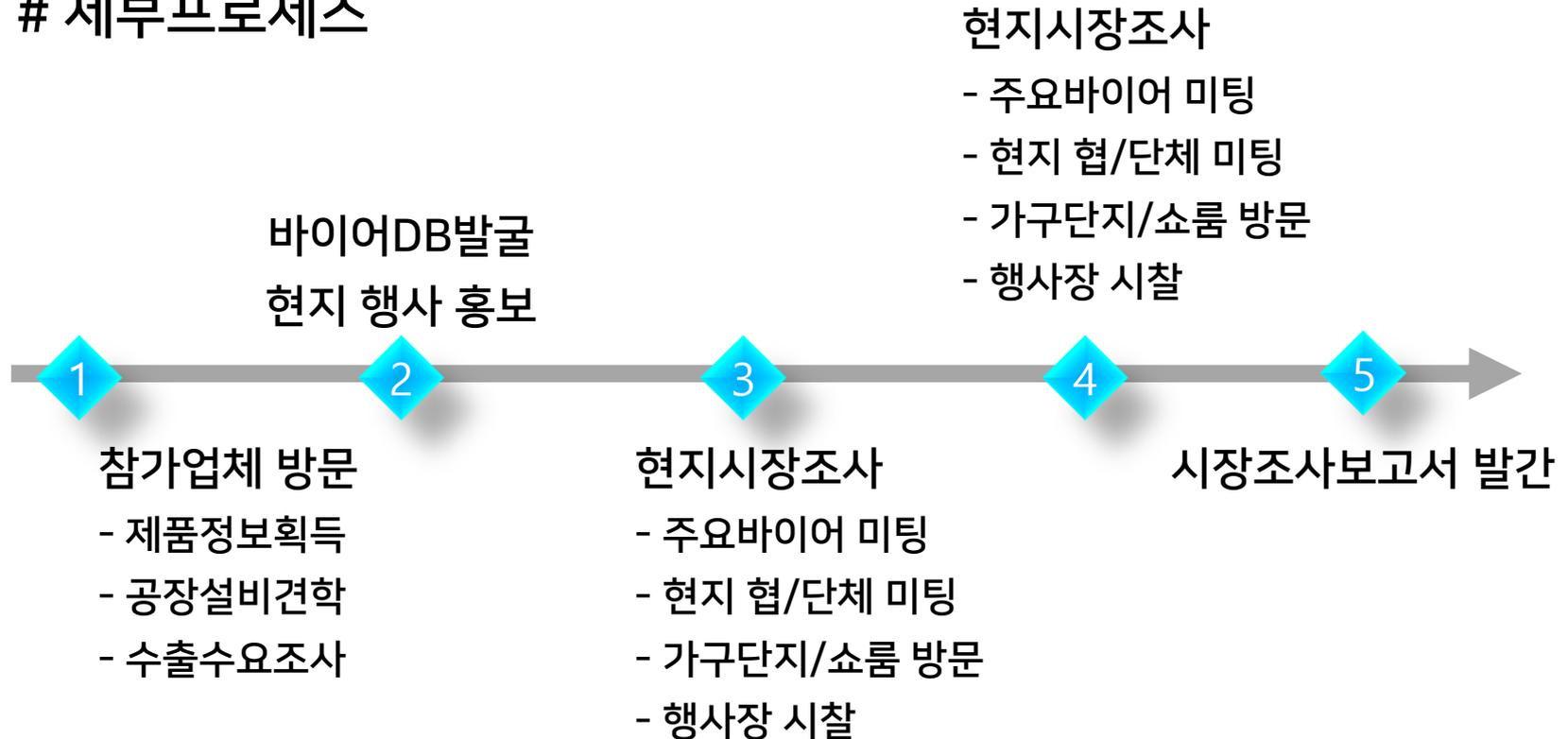
사전 시장조사 직접 파견으로 검증 철저

- 연합회 자체 직접 사전 시장 조사 파견을 통한 바이어 및 시장 현황 검증
- 중소기업중앙회 지원 없이 자체 예산으로 파견 진행

2 세부 사업 안내

[1단계] 사전시장조사

세부프로세스



2 세부 사업 안내

[1단계] 사전시장조사

참가업체 방문 및 수요조사

- 요청 사항

① 업체 기본 정보, 수출현황 및 수출 수요조사표 작성

② 타깃 국가 수출 현황 및 현지 영업 이력 정보

* 현지 바이어DB 보유 시, 공유 요청

* 현지 딜러 유무 확인 및 정보 공유

③ 공동 카달로그 제작 자료 작성 요청

* 사전시장조사 및 현지상담회 시, 바이어 제공 자료로 활용

④ 업체 보유 카달로그(영문) 자료 제공

⑤ 사무실 및 공장 방문 시, 제품 소개 및 쇼룸/공장 안내

2 세부 사업 안내

[1단계] 사전시장조사

바이어DB 발굴 및 현지 홍보

- 현지홍보방안

- ① 홍보자료 : 초청장 / 참가업체 간략 정보 / 참가신청서
- ② 공동 카달로그 soft copy 배부
- ③ 연합회 자체 DB 발굴 및 현지 마케팅 에이전시 섭외, 발굴 협조
- ④ 연합회 자체 현지 가구 협/단체 네트워크 조성 및 협조 요청
- ⑤ 현지 에이전시 EM & TM, 방문 마케팅 진행

2 세부 사업 안내

[1단계] 사전시장조사 # 바이어DB 발굴 및 현지 홍보

Invitation to "Korea Furniture Trade Meeting 2019"

With this invitation letter, we, KFFIC(Korea Federation of Furniture Industry Cooperatives) would like to invite you to an upcoming Korea-South Africa Furniture Trade Meeting 2019 in Johannesburg on July. During the meeting you will be with highly qualified 10 Korea Furniture Manufacturers and see the details of their sample products. Some of them already have their experiences in Africa market. Please don't miss your business to Korea.

KFFIC, Korea Federation of Furniture Industry Cooperatives is the biggest governmental initiative for developing furniture industry in Korea. (www.kffic.co.kr)

Event Overview

Project	1:1 Furniture Trade Meeting
Date	July 4th (Thu), 2019
Time	0900-1600 (whole day)
Venue	Johannesburg, South Africa
Product	Office & Home Furniture

Attending Benefits

Free Invitation to KOFURN2019

- KOFURN2019, Aug 29th - Sep 1st, 2019
- www.kofurn.org
- A Round Air Ticket(Economy class)
- 3 Nights Hotel Accommodation
- benefits for selected overseas companies among the trade meeting 2019 attendees (1 person for 1 company)

Organizer: **KFFIC** 대한가구산업협동조합연합회
Host: Ministry of SMEs and Startups, **K-BIZ** Korea Federation of SMEs

Korean Participating Companies' List

Companies	Products	Web Site	Companies	Products	Web site
Anyche	Office Chair	http://www.anyche.com/sa	Dawn Chairs	Office Chair	http://dawnchair.com/en/
Chair Meister	Office Chair	http://www.chairmeister.com	Hanyoo System	Stadium & Auditorium Chair	http://hanyoo.co.kr/en/en_mainpage
Eagle Safe	Safes	http://eng.eaglesafes.com	ROAZ	Desk & Workstation Partition	http://roaz.com/2lang
Gentice	Mattress	http://www.gentice.co.kr/	Youngjin Industry	Speed rack	http://speedrack.co.kr/en/

How to Apply

"1:1 Korea-South Africa Furniture Trade Meeting"

"B2B Matchmaking service" between Korea Furniture Manufacturers and South Africa Furniture Importers. Make a "pre-meeting arrangement" and expand your business field to Korea!

- Step1. Fill "application form" and submit
Fill "the application attached" and "select product categories" you would like to meet at Trade Meeting.
- Step2. Get "B2B Match-Making Schedule"
You will get a B2B Match-making schedule reflected by both importers & manufacturers preferences.
- Step3. Attend "Furniture Trade Meeting 2019"
- Step4. Get Free Voucher to visit Korea for KOFURN2019



Korea Companies

OFFICE FURNITURE

- Office Chair
- Desk & Workstation
- Partition
- Auditorium Chair
- Stadium Chair
- Safes

HOME FURNITURE

- Mattress
- Storage & Rack



Contact Information



Whats App Me!



Erica Kang / Assistant Manager
+82 10 5176 0349 / erica@kofurn.or.kr

KFFIC 대한가구산업협동조합연합회

International Cooperative Exhibition Depart.
Erica Kang / Assistant Manager
T. +82 70 5088 1806 M. +82 10 5176 0349 E. erica@kofurn.or.kr
H. www.kffic.kr / www.kofurn.or.kr

Buyer Application Form for <Kenya Trade Meeting 2019>

Company name : .			
Address :			Logo .
President :			
Homepage :			
Head company :			
Brand name :			
Year established :	Number of employees		
Turnover :			
Type of business :	(Importer, Wholesaler, Retailer, Trader, Distributor)		
Person in charge of Purchase .			
Name :	Department :		
Position :	Language :		
Phone :	Fax :		
H.P. :	E-mail :		
Main Import Item & Brand Name :			
Item :	Brand Name :		Image of product .
Import & Export Trend .			
Amount of import (US\$Million) :	2018 .	Main import country .	
Purchasing Trend toward Korean Products .			
Business experience(Company/Item) :			
Possibility of doing biz again .			
Item of interest .			
Wanted Meeting company type (**Mandatory)			
Office Furniture(all) .	School Furniture .	- Please refer to the left companies and mark on the company you would like to have a meeting with .	
Office Chairs .	Home Furniture(all) .		
Desk & Workstation .	Sofa .		
Stadium & Auditorium .	Speed Rack .		
Safes .	Mattress .		

- 홍보자료 (10페이지, 행사소개+참가업체소개자료)

- 바이어 참가신청서

2 세부 사업 안내

[1단계] 사전시장조사

현지 시장 조사

- 주요일정 (이동 일정 제외)

일자	세부내용
1일차	주요 수입업자 방문 미팅 현지 코트라 방문 시장 조사
2일차	주요 수입업자 방문 미팅 전문 가구 단지 시찰 행사장 시찰 및 확정
3일차	주요 수입업자 방문 미팅 현지 가구 협/단체 미팅
4일차	주요 수입업자 방문 미팅 전문 가구 단지 시찰 행사장 시찰 및 확정

2 세부 사업 안내

현지시장조사

- 가구단지시찰



- 주요수입업체 방문 미팅



2 세부 사업 안내

[1단계] 사전시장조사

시장조사보고서 발간

- 시장조사보고서 발간

- <주요내용>

1. 국가 정보 & 경제 및 산업 현황
2. 주요 수요시장 현황(건축시장, 인테리어 시장 등)
3. 현지 가구 제조/수입 시장 현황
4. 주요 가구 수입 바이어 소개 및 인터뷰 내용 교류
5. 품목별 수출/입 현황
6. 주요 바이어 리스트

기타. 참가업체가 요구하는 시장 조사 내용 포함 예정

2 세부 사업 안내

[2단계] 현지 수출상담회

세부프로세스

- 1 일차 1:1 비즈니스 수출 상담회
- 2 일차 방문 미팅 & 프레젠테이션
가구단지 & 쇼룸 시찰
- 5 일차 1:1 비즈니스 수출 상담회
- 6 일차 방문 미팅 & 프레젠테이션
가구단지 & 쇼룸 시찰



2 세부 사업 안내

[2단계] 현지 수출상담회

1:1 수출상담회

- 장 소 : 4성급 이상 호텔 내, 상담장 (180sqm 기준) * 숙박지와 동일
- 운영방식
 - ① 사전 매칭 시스템에 의거한 1:1 바이어 방문형 비즈니스 상담회
 - ② 기본 상담시간 40~60분, 업체별 5개사 이상 매칭 기준 진행
- 제공사항 : 바이어리스트, 매칭표, 상담일지, 카달로그, 메모장, 펜, 생수, 다과, 테이블 세트(테이블1, 의자4), 와이파이, 전선코드
- 준비사항 : 업체별 세부 카달로그, 샘플(운송 혹은 핸드캐리), 노트북(필요시) 등

2 세부 사업 안내

[2단계] 현지 수출상담회

1:1 수출상담회

- 요청사항

- ① 상담일지 작성 및 상담 바이어 명함 부착 (추후 원본/사본으로 제공)
- ② 샘플 처리 (편도 발송으로 현장에서 처리해야함)
- ③ 통역원 사전 교육 및 현장에서 바이어 방문 일정 확인 시 적극 활용
- ④ 업체 세부 카탈로그 국가별 10부 이상 준비
- ⑤ 별도 방문 일정 계획 사전 고지 & 초청 희망 바이어 결정

2 세부 사업 안내

[2단계] 현지 수출상담회

현지시찰

- 장 소 : 각 업체 쇼룸/사무실/공장 등
- 방문업체순위
 - ① 대형 가구 수입업자 (업계 1~10위 내)
 - ② 현장 노쇼 및 참여 불가 바이어
 - ③ 전문 가구 단지 / 대형 쇼룸 / 공장 방문
- 운영방식 : 품목군에 따른 그룹 시찰로 진행 (차량+통역원 제공)

* 예산에 따라, 1:1 방문의 경우에 통역원 제공이 어려울 수 있음.

2 세부 사업 안내

주요 활동 사진



2 세부 사업 안내

[3단계] 바이어 초청

초청개요

- 초청대상 : 수출컨소시엄 참가 바이어
- 초청방법 : 참가업체 1개사 바이어 1인 초청
- 초청일정 : 3박 4일
- 지원사항
 - ① 바이어 1개사 1인에 대한 왕복 항공권 (이코노미 기준)
 - ② 연합회 공식 지정 호텔 숙박 3박 제공 (조식 포함)
 - ③ 셔틀버스 제공 (공항>호텔, 호텔<>전시장/공장)

2 세부 사업 안내

[3단계] 바이어 초청

주요프로그램

바이어 방한 초청 수출상담회

참가업체 공장/쇼룸 방문

* 일정은 연합회 사정에 따라 변동 가능

2 세부 사업 안내

주요활동사진



3 참가 혜택 및 활용

추가 지원금 안내

참가업체 실적 평가에 따른 20% 추가 지원금 제도

- 중소기업중앙회에서는 사후 평가에 따라 최대 20%의 추가 지원금 제공
전체 지원금은 최소 70% ~ 최대 90%까지 지원됨.
- 향후, 우리 사업이 평가 등급 A를 받았을 경우 업체별 최대 200만원
상당 환급이 가능한 제도임. (참가비 300만원 기준)
- 평가요소는 컨소시엄 사업에 따른 상담액 및 결과와 참가업체의 수출
실적 상승 & 계약 현황에 대한 증빙 서류 제출에 따르며,
컨소시엄 사업 단체 별 상대 평가로 진행됨.
- 우리 연합회는 2016/2017 컨소시엄에 대해 업체대상 환급 진행하였고
2018년도는 현재 평가 자료 제출 진행 중임.

참가문의

대한가구산업협동조합연합회 국제협력전시사업팀 강혜영 대리
T. 070 5088 1806 E. Erica@kofurn.or.kr